

**Svajoji apie pardavėjo karjerą?
O gal jau esi bandęs pardavimus?
Nori tapti BOSU?
Ateik pas mus!**

Praktikos pobūdis:

- Būti pardavimų komandos vadovo dešiniąja ranka;
- Pasisemsi pardavimų patirties iš šios srities profesionalų;
- Realiai išbandysi ir „pasimatuosi“ pardavimo procesą;
- Sustiprinsi bendravimo įgūdžius;
- Sužinosi apie finansų valdymą ir investavimą;

Reikalavimai

- Turėti:
 - norą daug bendrauti su klientais;
 - gerus laiko planavimo įgūdžius.
- Būti:
 - atsakinga asmenybe;
 - reprezentatyvios išvaizdos ir geros reputacijos asmenybe.
- Mokėti:
 - laisvai kalbėti lietuvių kalba.

Mes jums siūlome

- Lankstų grafiką;
- Asmeninį ir komandinį darbą;
- Kompanijos įvaizdį ir reputaciją;
- Inovatyvumą;
- Darbą šiuolaikiškame biure;
- **Praktika apmokama!**

Gyvenimo aprašymus siųskite el. p. tomas.rastenis@mlife.lt nurodydami temą „Praktika“.



Mandatum Life Insurance Baltic SE Lietuvos filialo priklausomas tarpininkas